

Descrição das Vagas

Executivo de Vendas

Carteira: Fertilizantes

Localidade: Curitiba

CARACTERÍSTICA DA CARTEIRA

Estamos em busca de um profissional com a carteira de entrada de baixa senioridade para a posição de Executivo de Vendas. O escopo dessa vaga é em vendas analíticas, venda de contratos e apoio ao cliente.

O candidato ideal precisa ter autonomia no dia a dia, ser comercial com perfil solucionador e apaziguador, além de ter habilidade em solução de problemas e visão detalhista. É importante também que possua interesse e agilidade em adquirir conhecimento da operação / companhia e seja uma pessoa com foco no cliente e com senso de dono.

O profissional terá como responsabilidades a gestão de projetos com conhecimento básico, além de atuar como suporte ao cliente e ter um papel fundamental na prospecção e fechamento de novos negócios.

DISPONIBILIDADE

Disponibilidade para viagens.

PROGRAMA DE TALENTOS COMERCIAL

The logo for 'rumo' is displayed in white lowercase letters on a blue background. The letter 'o' is stylized with a circular arrow around it, suggesting movement or direction.

Executivo de Vendas

Carteira: Grãos

Localidade: São Paulo

CARACTERÍSTICA DA CARTEIRA

Estamos procurando um profissional com carteira com média complexidade e média senioridade para a posição de Executivo de Vendas. O foco desta vaga é em vendas analíticas, venda de contratos e apoio ao cliente.

O candidato ideal precisa ter autonomia no dia a dia, ser comercial com perfil de relacionamento, analítico e com visão de mercado. É importante ter habilidades na gestão e controle de performance, operação, entrega e financeiro, consolidando informações para gerir seus clientes e contratos. Além da capacidade de identificar oportunidades como precificação e demanda.

Buscamos um profissional voltado a resultados e focado no comportamental, com vontade de crescer e objetivos definidos. É importante ter um senso de organização para lidar com múltiplas agendas ao longo do dia.

DISPONIBILIDADE

Disponibilidade alta para viagens.

PROGRAMA DE TALENTOS COMERCIAL

The logo for Rume, featuring the word "rume" in a white, lowercase, sans-serif font, followed by a circular icon containing a stylized white arrow pointing clockwise. The logo is set against a blue background that is part of a larger blue octagonal shape.

Executivo de Vendas

Carteira: Fertilizantes

Localidade: São Paulo

CARACTERÍSTICA DA CARTEIRA

Estamos procurando um Executivo de Vendas para liderar o desenvolvimento de uma nova carteira, sem a cultura de contratos. Esta é uma posição de alta complexidade e senioridade, que exige um profissional com habilidades analíticas e de relacionamento para conduzir a prospecção e venda de contratos, além de apoiar clientes com excelência.

O profissional deve ser proativo e ter a habilidade de solucionar problemas e apoiar times operacionais na construção de áreas com senioridade e processos bem definidos. Além disso, deve ter perfil comercial voltado para vendas e construção de relacionamentos, com a capacidade de gerenciar várias negociações ao mesmo tempo.

É fundamental que o Executivo de Vendas tenha capacidade de identificar oportunidades de precificação e demanda. Também é necessário que tenha experiência em definir orçamentos, forecast, precificação e dimensionamentos no geral.

Como líder da carteira, será responsável por conduzir relacionamentos com grandes clientes e apoiar a equipe na construção de um pricing e IM estratégico para a área. O candidato precisa ser altamente voltado para resultados, com habilidade em gerenciar a performance, operação e entrega dos contratos.

DISPONIBILIDADE

Disponibilidade alta para viagens.

PROGRAMA DE TALENTOS COMERCIAL

The logo for 'rumo' is displayed in white lowercase letters on a blue background. The letter 'o' is stylized with a circular arrow around it, suggesting movement or direction.

Analista de Vendas Sr.

Carteira: Novos Negócios

Localidade: São Paulo

CARACTERÍSTICA DA CARTEIRA

Estamos buscando um Analista Sr. com perfil generalista, vivência na área de negócios e visão sistêmica para se juntar ao nosso time. O candidato ideal terá uma capacidade analítica aguçada, habilidade em relações interpessoais e negociações, além de ser um verdadeiro "construtor de pontes".

O profissional será responsável por trabalhar em projetos e novos negócios, acompanhando negociações complexas e realizando visitas a clientes para construir parcerias comerciais e de negócios de longo prazo. Também será responsável por apoiar a criação de business plans, desenvolvendo teses de negócios, análises financeiras e apresentações em excel e principalmente ppt.

É ideal que o candidato possua alguma familiaridade com valuation e análises/conceitos financeiros, e seja capaz de se comunicar de forma persuasiva e clara. Esse profissional estará em contato constante com clientes, portanto, é necessário possuir maturidade e habilidades de negociação.

Estamos buscando um candidato voltado para resultados, que esteja sempre comprometido em atingir metas e objetivos. Se você é um analista sênior com um perfil analítico, proativo e apaixonado por negociações, essa é a oportunidade ideal para você. Venha se juntar a uma equipe apaixonada por resultados e com visão de futuro!

DISPONIBILIDADE

Disponibilidade para viagens pelo Brasil (1 a 2 vezes por semana).